



La construcción de relaciones entre las organizaciones de I+D y el resto de los actores del sistema español de innovación

Dirigido a

Profesionales de transferencia de conocimiento en cualquier tipo de estructura de interfaz del sistema de innovación.

Curso que se imparte en el marco del Programa DINA-ITC (programa de dinamización y formación para fomentar el intercambio y la transferencia de conocimiento en el sistema español de innovación)

Objetivo

Tras recibir este curso se espera que los alumnos entiendan el valor de propiciar relaciones estratégicas con el resto de actores del sistema de innovación y conozcan claves y aproximaciones para establecerlas, desarrollarlas y sostenerlas en el tiempo, desde una estructura de interfaz, incluyendo herramientas que ayudan en el proceso.

Metodología

Interactiva-participativa, basada en el aprender haciendo. Junto con la descripción de los conceptos teóricos se irán trabajando ejemplos prácticos para facilitar la comprensión y aplicación de lo aprendido al contexto profesional de cada participante. Por esa razón el número de asistentes está limitado a 20.

Información General

Dónde: Sala de Formación OTRI (Planta Baja)
Edificio Institutos Universitarios de Investigación
C/Severo Ochoa, 4
Málaga TechPark
Campanillas 29590 Málaga

Dirección: Fernando Conesa Cegarra

Secretaría: Fundación de la Universidad de Málaga

Contacto: jornadas@fguma.es

Entidad colaboradora: Universidad de Málaga

Fechas: 24 y 25 de abril de 2024

Duración: 2 días (15 horas)

Horario: de 9:00 a 14:00 y de 15 a 18:00 h

Precio: inscripción gratuita

Tipo: Curso-Taller

Inscripciones

Fecha límite: 16 de abril de 2024 a las 14:00

Pincha **aquí** para más información y acceder al Formulario de inscripción.

Plazas limitadas a 20 personas.

Financiación



Miércoles, 24 abril 2024**9:00 — 9:10***Registro de participantes***9:10 — 9:30***Bienvenida y presentación del programa DINA-ITC*

- Enrique Márquez
- Fernando Conesa
- Inanna Catalá

9:30 — 11:00 Sesión 1*La confianza en las relaciones de ITC*

- Josep Miquel Juan

11:00 — 11:30*Pausa café***11:30 — 14:00 Sesión 1 (cont.)***La confianza en las relaciones de ITC*

- Josep Miquel Juan

14:00 — 15:30*Pausa comida***15:30 — 17:30 Sesión 2***Generación de relaciones*

- Fernando Conesa

17:30 — 18:00*Reflexión colectiva del trabajo del día*

- Fernando Conesa

Jueves, 25 abril 2024**9:00 — 11:00 Sesión 3***Identificación de prospects (potenciales clientes) y leads (contactos)*

- Vicente Barberá

11:00 — 11:30*Pausa café***11:30 — 13:00 Sesión 3 (cont.)***Identificación de prospects (potenciales clientes) y leads (contactos)*

- Vicente Barberá

13:00 — 13:30 Sesión 4*Metodologías participativas para la construcción de relaciones estratégicas*

- Inanna Catalá

13:30 — 15:00*Pausa comida***15:00 — 16:30 Sesión 4 (cont.)***Metodologías participativas para la construcción de relaciones estratégicas*

- Inanna Catalá

16:30 — 17:30 Sesión 5*Formalización y gestión de relaciones estratégicas*

- Fernando Conesa

17:30 — 18:00*Reflexión colectiva del trabajo del día y evaluación global del curso*

- Fernando Conesa

INTERVIENEN

- **Vicente Barberá Navarro.** Biotecnólogo, MBA, MMSc Business Creation and Entrepreneurship in Biomedicine y consultor de transferencia de tecnologías en Viromii Innovation.
- **Inanna Catalá Miguel.** Coordinadora del Programa DINA-ITC, INGENIO (CSIC-UPV) y profesora asociada en el Departamento de Organización de Empresas de la Universitat Politècnica de València.
- **Fernando Conesa Cegarra.** Jefe del Servicio de Promoción y Apoyo a la Investigación, Innovación y Transferencia de la Universitat Politècnica de València.
- **Josep Miquel Juan Climent.** Técnico de la Unidad de Orientación Empresarial en Innovación. Confederación Empresarial de la Comunitat Valenciana (CEV) - Consejo Social Universitat Politècnica de València (UPV).
- **Enrique Márquez Segura.** Vicerrector de Transferencia, Empresa y Transformación Digital de la Universidad de Málaga.

Entidades colaboradoras